

BLACKPARTNERS

Blackpartners Sp. z o.o. to spółka założona przez byłych konsultantów McKinsey i JP Morgan Chase specjalizująca się w zakresie doradztwa transakcyjnego.

Poszukujemy osoby na stanowisko:

BUSINESS DEVELOPMENT SPECIALIST

Przyjęta na stanowisko osoba będzie odpowiedzialna m.in. za:

- Kontakt telefoniczny i mailowy z potencjalnymi klientami firmy
- Organizacja konferencji i śniadań biznesowych
- Przygotowywanie ofert sprzedażowych oraz realizacja wyznaczonych celów sprzedażowych
- Budowanie i podtrzymywanie relacji z klientami biznesowymi
- Budowanie bazy potencjalnych klientów

Od kandydatów oczekujemy:

- Min. 1 roku doświadczenia w zakresie pozyskiwania klientów lub sprzedaży B2B
- Osobowości sprzedażowej typu 'happy loser'
- Wysoko rozwiniętych umiejętności w zakresie networkingu
- Orientacji na realizację celu
- Bardzo dobrej organizacji pracy, odpowiedzialności i samodzielności w działaniu
- Profesjonalizmu i wysokiej kultury osobistej
- Dobrej znajomości języka angielskiego

Zapewniamy:

- Bazę potencjalnych klientów
- Odpowiedzialne i samodzielne stanowisko pracy
- Niezbędne szkolenia wdrożeniowe i specjalistyczne
- Możliwość wpływu na rozwój firmy poprzez realizację własnych pomysłów/usprawnień
- Atrakcyjne wynagrodzenie (podstawa i system prowizyjny)
- Narzędzia pracy
- Wiedzę w zakresie funkcjonowania rynku kapitałowego
- Ciekawą sieć kontaktów

Pisemne oferty zawierające list motywacyjny oraz życiorys prosimy kierować na adres:

rekrutacja@blackpartners.pl

Do wysłanych dokumentów prosimy dołączyć następującą klauzulę:

"Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Blackpartners Sp. z o.o. dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji.



BLACKPARTNERS