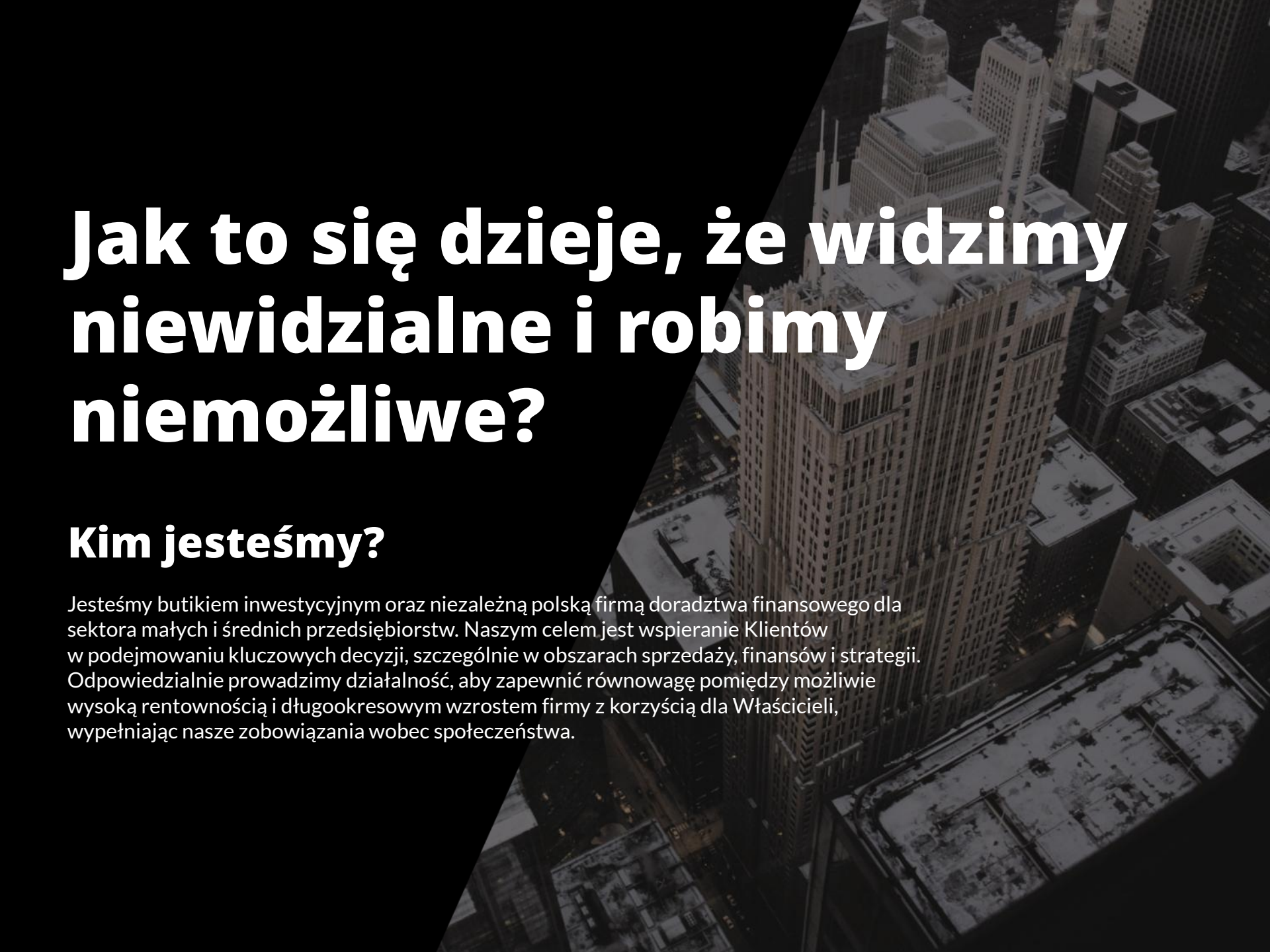


BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

**Witaj w świecie doradztwa
Blackpartners**



Jak to się dzieje, że widzimy niewidzialne i robimy niemożliwe?

Kim jesteśmy?

Jesteśmy butikiem inwestycyjnym oraz niezależną polską firmą doradztwa finansowego dla sektora małych i średnich przedsiębiorstw. Naszym celem jest wspieranie Klientów w podejmowaniu kluczowych decyzji, szczególnie w obszarach sprzedaży, finansów i strategii. Odpowiedzialnie prowadzimy działalność, aby zapewnić równowagę pomiędzy możliwie wysoką rentownością i długookresowym wzrostem firmy z korzyścią dla Właścicieli, wypełniając nasze zobowiązania wobec społeczeństwa.



Odpowiedzialność

Jako Współpracownicy jesteśmy odpowiedzialni za siebie i firmę. Jako firma jesteśmy odpowiedzialni za naszych Klientów.



Zaufanie

Budujemy i wzmacniamy zaufanie jakim darzą nas Klienci powierzając nam swoje firmy.



Profesjonalizm

Do każdego zadania podchodzimy z pełnym i zachowaniem najwyższych standardów. profesjonalizmem.



Wolność

Jesteśmy niezależną firmą doradczą, co pozwala nam zachować wolność. Wolność pozwala nam kształtować nasz rozwój.



Widzimy niewidzialne. Robimy niemożliwe.

Podchodzimy do naszej misji w sposób bardzo praktyczny. Naszym zadaniem jest znaleźć nowe obszary wzrostu naszych Klientów i udoskonalić istniejące.

Co robimy?

- Doradztwo strategiczne
- Relacje inwestorskie
- Pozyskiwanie finansowania
- Fuzje i przejęcia
- Optymalizacja procesów
- Zarządzanie sprzedażą

Jesteśmy ekspertami od finansów przedsiębiorstw oraz procesów M&A.

Obecne warunki rynkowe wymagają nowoczesnego podejścia do kwestii zarządzania finansami przedsiębiorstw. Wspieramy Właścicieli oraz CFO w kwestiach płynności, rentowności i wartości. Nadzorujemy i przeprowadzamy procesy M&A – zarówno przed, jak i po transakcji.

Fuzje i przejęcia:

- Research rynkowy
- Wycena
- Due diligence
- Fundusze Private Equity
- Negocjacje
- Integracja potransakcyjna

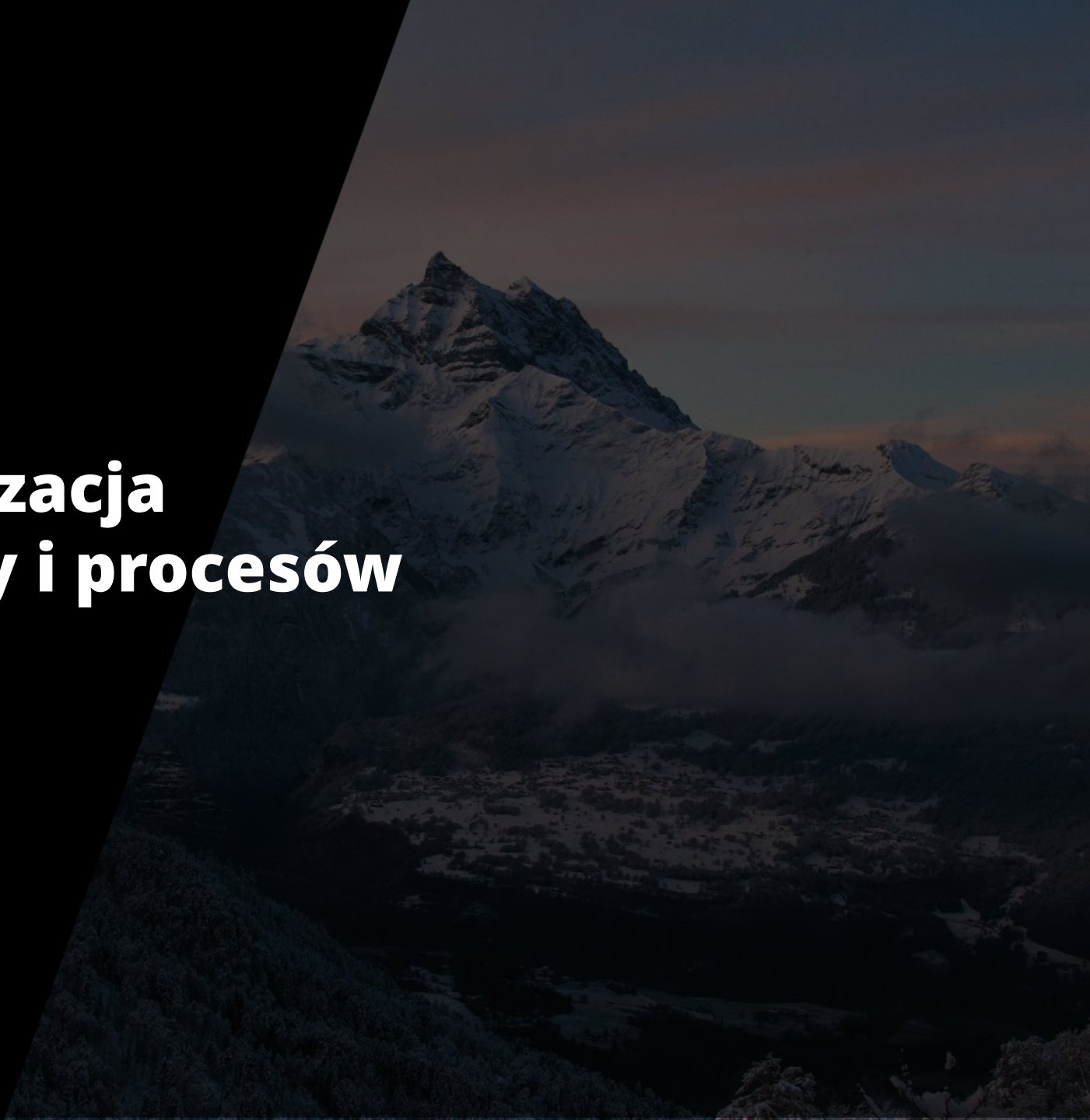
Corporate finance:

- Bieżące zarządzanie finansami korporacyjnymi
- Strukturyzacja strategii zabezpieczających
- Wycena instrumentów finansowych oraz programów motywacyjnych
- Projektowanie i wsparcie w zarządzaniu ryzykiem finansowym
- Zaprojektowanie i wdrożenie polityki zabezpieczeń

Doradzamy, jak zarządzać sprzedażą i optymalizować codzienne procesy biznesowe.

Pracowaliśmy dla małych, średnich i dużych firm. Wiemy, że aby się rozwijać muszą rozwijać sprzedaż oraz jak ważne są codzienne procesy biznesowe. Dlatego pomagamy zwiększać sprzedaż i optymalizować biznes.

Optymalizacja sprzedaży i procesów



Dbamy o relacje z inwestorami spółek publicznych i niepublicznych.

Profesjonalnie prowadzone relacje z inwestorami mogą w znaczący sposób zwiększyć wartość prowadzonego biznesu. Wynika to ze zwiększonego zaufania inwestorów do spółki dzięki stałej i dwustronnej komunikacji.

Relacje inwestorskie:

- Relacje z mediami finansowymi
- Komunikacja podczas IPO/SPO i roadshow
- Komunikacja inwestorami indywidualnymi i instytucjonalnymi
- Wsparcie przy wypełnianiu obowiązków informacyjnych na NewConnect i głównym parkiecie GPW
- Opracowanie polityki informacyjnej firmy
- Organizacja spotkań z Zarządem

Określamy strategię rozwoju przedsiębiorstwa i konsekwentnie budujemy jego wartość.

Jack Welch mawiał: „Zmień się zanim będziesz musiał”. Wspólnie z Zarządem pomagamy w określeniu istoty prowadzonego biznesu, jej core businessu. Jasno określona misja i wizja oraz wypracowane cele, dzięki klarownej komunikacji z pracownikami, stają się motorem działań i zmian całej organizacji.

Tworzymy analizy strategiczne spółek.

jako narzędzia do podejmowania racjonalnych i ekonomicznie uzasadnionych decyzji.

Dbamy o długofalowy i zrównoważony rozwój przedsiębiorstwa.

Proponowane rozwiązania są odpowiedzialne, efektywne oraz zgodne z oczekiwaniami klientów i środowiska.

Proponujemy działania zgodne z koncepcją Corporate Social

Responsibility, która pozwala w długim okresie znacząco zwiększyć wartość Państwa biznesu

Partnerzy BlackPartners



Mikołaj Lipiński

Partner

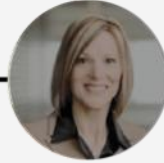
Corporate Finance

Wykształcenie:

- London School of Economics, Corporate Finance, Investments and Financial Markets
- MSc, Poznan University of Economics, Capital Investments and Corporate Financial Strategies

Doświadczenie zawodowe:

- Mars Incorporated, Post-merger Project Manager
- ADM Consulting Group SA, Investment Director
- J.P. Morgan Chase, CEE M&A Senior Associate



Anna Jasik

Partner

Dział Strategii

Wykształcenie:

- MSc, Columbia Business School Management Faculty
- Warsaw School of Economics, Global Business Faculty

Doświadczenie zawodowe:

- J.P. Morgan Chase, M&A Senior Analyst
- Blackrock PE, Strategy Director



Witold Lipiński

Partner

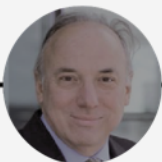
Dział Sales&Operations

Wykształcenie:

- MSc, University of Gdansk, Management Department
- Harvard Business School, Business Management Faculty

Doświadczenie zawodowe:

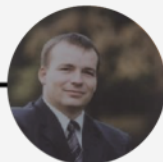
- Ekoplon SA, Sales Director
- Mars Incorporated, Sales and Operations Director
- Trow Nutrition Polska, Sales



Prof. Ron Anderson

*London
School of Economics*

- Profesor Finansów na London School of Economics
- Wicedyrektor grupy Rynków Finansowych na London School of Economics, gdzie nadzoruje program Zarządzania Ryzykiem i Rynków Obligacyjnych,
- Ron brał udział w projektach i konsultacjach z zakres finansów, corporate governance, ryzyka kredytowego, zarządzania ryzykiem.



Dr Robert Polaczek

*Uniwersytet Ekonomiczny
w Poznaniu*

- Doktor Nauk Ekonomicznych, adiunkt w Katedrze Analizy Finansowej i Strategicznej na Uniwersytecie Ekonomicznym w Poznaniu,
- Specjalista z zakresu wycen, finansów korporacyjnych, analizy finansowej
- Ekspert sądowy i skarbowy w zakresie wycen przedsiębiorstw, udziałów i zorganizowanych części.



Dr James Button

*London
School of Economics*

- Profesor Zarządzania na London School of Economics,
- Specjalista w obszarach finansów, zarządzania i sprzedaży,
- Wieloletni manager inwestycyjny w banku J.P. Morgan Chase.

Wybrane dotychczasowe projekty

SPÓŁKA Z BRANŻY MIĘSNEJ

*Wycena spółki na potrzeby
akcjonariuszy*

Restrukturyzacja operacyjna

Wyłączny doradca finansowy
Właściciela

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

WARSZAWA, 2009

DRUKARNIA OFFSETOWA

*Usprawnienie zarządzania
i organizacji sprzedaży*

Sponsor projektu - udziałowcy

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

KIELCE, 2011

SPÓŁKI Z BRANŻY AUTOMOTIVE

*Strategia rozwoju Spółki oraz
opracowanie KPI do jej wdrożenia*

Sponsor projektu - Zarząd spółki

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

WARSZAWA, 2010

OPERATOR TELEKOMUNIKACYJNY

*18-miesięczne wsparcie w poprawie
sprzedaży, marketingu, zarządzania
produktem oraz obsługi*

Wyłączny doradca finansowy
Zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

KRAKÓW, 2012

PRODUCENT OKIEN

*Opracowanie 5-letniej strategii analizy
rynkowe, modelowanie finansowe,
szkolenia*

Sponsor Projektu - Największy
akcjonariusz i Prezes zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

WARSZAWA, 2009

UNIWERSYTET EKONOMICZNY

*Optimalizacja struktury organizacji
oraz wykonanie porównania
warunków zatrudnienia*

Sponsor Projektu - Rektor
Uniwersytetu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

POZNAN, 2012

INWESTOR STRATEGICZNY

*Zakup większościowych udziałów
w spółce z branży spożywczej*

Cel: Spółka z branży FMCG

Doradca finansowy inwestora

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

POZNAŃ, 2010

SPÓŁKA Z BRANŻY FMCG

*Integracja potransakcyjna krajowych
oddziałów spółek z branży FMCG*

Cel: Połączenie spółek

Doradca obu stron w procesie
połączenia

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

WARSZAWA, 2010

FUNDUSZ PRIVATE EQUITY

*Doradztwo dla zarządu jednego
z największych funduszy Private
Equity
w Polsce*

Spółka z branży medycznej

Wyłączny doradca finansowy
Zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

WARSZAWA, 2011

SPÓŁKA GASTRONOMICZNA

*Doradztwo strategiczne i M&A dla
Zarządu europejskiego lidera branży
gastronomicznej*

Wyłączny doradca finansowy
Zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

WROCŁAW, 2010

SPÓŁKA KOSMENTYCZNA

*Opracowanie 5-letniej strategii analizy
rynkowe, modelowanie finansowe,
szkolenia*

Analizy i doradztwo

Doradca finansowy i strategiczny
spółki

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

GDAŃSK, 2012

UNIWERTYSTET EKONOMICZNY

*Analiza opłacalności nabycia w spółki
z branży deweloperskiej przez
fundusz PE*

Cel: Spółka z branży budowlanej

Wyłączny doradca finansowy
funduszu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

WARSZAWA, 2012

SPÓŁKA Z BRANŻY MIĘSNEJ

*Restrukturyzacja lidera na rynku
uboju drobiu*

Wyłączny doradca finansowy
Zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

POZNAŃ, 2010

SPÓŁKA Z BRANŻY HI-TECH

*Zakup mniejszościowych pakietów
spółek Hi-Tech o kapitalizacji
< 300 mln zł*

Analiza, Wycena i doradztwo

Wyłączny doradca finansowy
Zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

WARSZAWA, 2011

GRUPA UBEZPIECZENIOWA

*Opracowanie nowego systemu
wynagradzania agentów sprzedaży*

Cel: Rozwój Spółki

Wyłączny doradca finansowy
Zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

POZNAŃ, 2010

SPÓŁKA ODZIEŻOWA

*Wycena spółki z branży odzieżowej na
potrzeby akcjonariuszy
mniejszościowych*

Wyłączny doradca finansowy
Zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

GDAŃSK, 2012

SPÓŁKA Z BRANŻY TSL

*Wycena i pozyskanie finansowania
dla średniej wielkości
przedsiębiorstwa TS*

Analiza, Wycena i doradztwo

Wyłączny doradca finansowy
Zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

RZESZÓW, 2012

SPÓŁKA BROWARNICZA

*Doradztwo dla Zarządu spółki z
branży browarniczej z zakresu
strategii rozwoju i inwestycji*

Cel: Rozwój Spółki

Wyłączny doradca finansowy
Zarządu

BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

POZNAŃ, 2012

Dlaczego My, nie inni?

Jesteśmy jedną z najlepszych polskich firm zajmujących się doradztwem w zakresie wycen i M&A.

Jesteśmy najlepsi i pracujemy dla najlepszych.

Dbamy o wszystkie aspekty Państwa biznesu.

Zyskują Państwo doradcę, który dba nie tylko o wybrany aspekt działalności, ale cały Państwa biznes.

Nielimitowany czas poświęcony dla projektu.

W przeciwieństwie od innych, nie limitujemy spotkań z Klientami.

Pełne zaangażowanie Partnerów.

Nasze projekty są prowadzone przez Partnerów, a nie tylko nadzorowane.

Odpowiedzialność za działania.

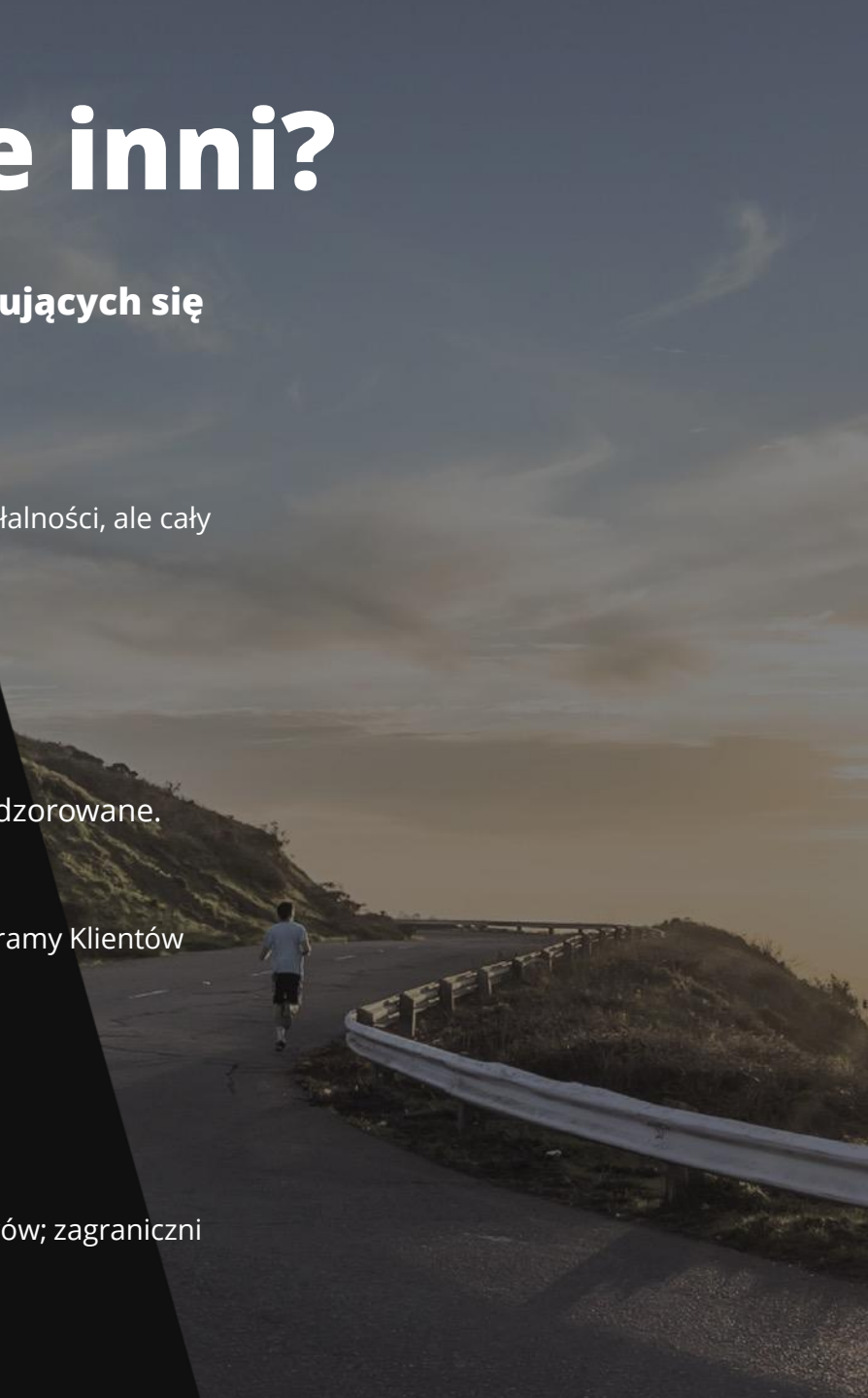
Bierzemy pełną odpowiedzialność za nasze działania, dlatego wspieramy Klientów także po wykonaniu usługi.

Uczciwe wynagrodzenie.

Nie stosujemy premii „Wielkiej Czwórki”.

Działamy globalnie.

Zagraniczne biura dają nam dostęp do międzynarodowych inwestorów; zagraniczni doradcy dają nam dostęp do globalnej wiedzy.



BLACKPARTNERS

TO SEE THE INVISIBLE. TO DO THE IMPOSSIBLE.

Siedziba:

Św. Piotra 21
81-347 Gdynia
Poland
T: +48 (0) 58 728 27 60
F: +48 (0) 58 738 27 96

Biuro w Warszawie

Rondo ONZ 1
00-124 Warsaw
Poland
T: +48 (0) 22 100 14 28
F: +48 (0) 22 379 77 59

office@blackpartners.pl
www.blackpartners.pl